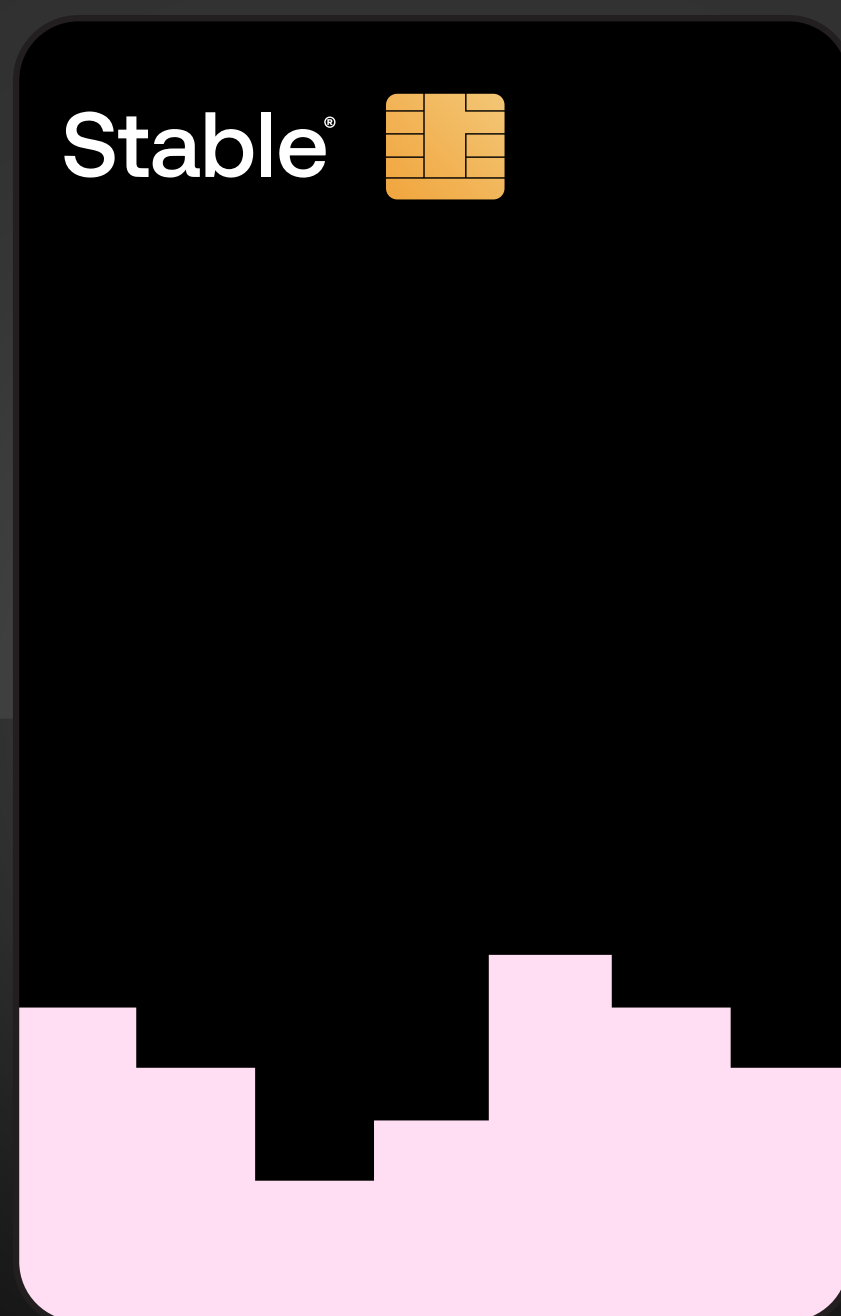


Integración en solo 18 días: cómo Stable escaló su negocio ofreciendo tarjetas en tiempo récord



Introducción

Stable, una destacada fintech colombiana líder en soluciones de remesas y pagos P2P, ha dado un salto significativo en su oferta de servicios financieros sumando un medio de pago seguro y eficiente a su propuesta de simplificación de transferencias internacionales: tarjetas de crédito *powered by Pomelo*.

La empresa nos eligió como partner para ofrecer sus propias tarjetas a sus clientes a través de nuestra solución de Emisión y Procesamiento de Tarjetas. Y se hizo en tiempo récord: 18 días de time-to-market, un caso único dentro de la industria.



Pagos y transacciones internacionales simplificados: qué hace Stable

Stable se creó para superar los desafíos que enfrentan las personas y las empresas al utilizar su dinero, realizar pagos entre personas o compañías, enviar dinero al extranjero y adquirir servicios o experiencias. La empresa ofrece soluciones tecnológicas enfocadas en estabilizar monedas globales, en particular Stable® USD (basada en dinero inteligente).

Las posibilidades que brinda Stable a sus clientes incluyen:



Remesas globales inmediatas

sin verse afectadas por la volatilidad del tipo de cambio o la inflación



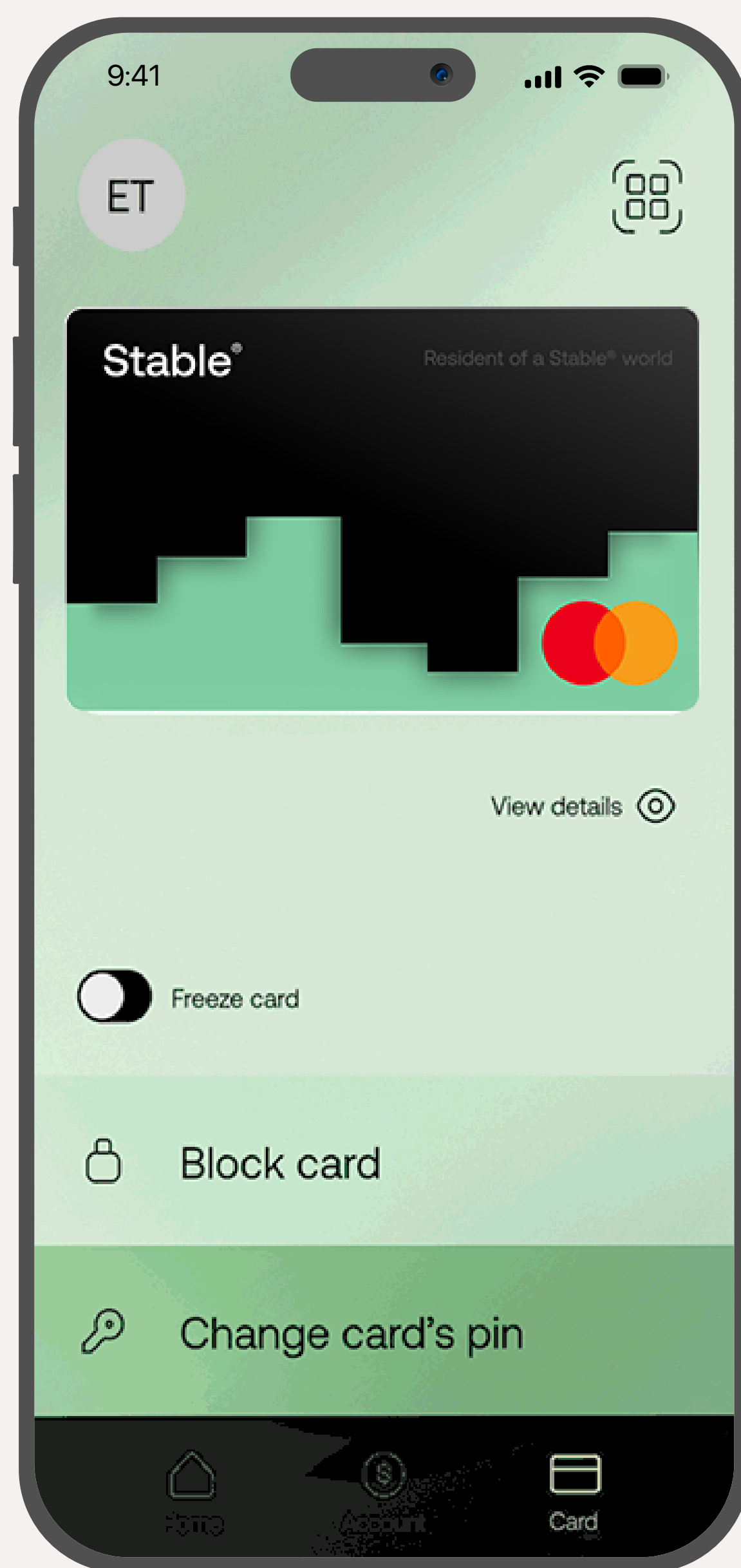
Pagos P2P

que permiten transferencias sin intermediarios, como la banca tradicional



Acceso a una cuenta en Stable® USD

para personas sin acceso a servicios financieros



Qué buscaba Stable para su negocio

Para escalar sus negocios en la región con una gama robusta de soluciones financieras, la empresa necesitaba **ofrecer un medio de pago** que le permitiera a sus clientes transaccionar y hacer compras en establecimientos físicos y virtuales.

Esta solución debería ser:

- Segura y sencilla para sus usuarios.
- Fácil de integrar a su *core business*, con la posibilidad de ser utilizado en millones de negocios en todo el mundo, físicos o virtuales.
- Un mecanismo de *cash out* (retiro de fondos) para las cuentas de sus usuarios, permitiéndoles dar más usos a sus saldos.

“

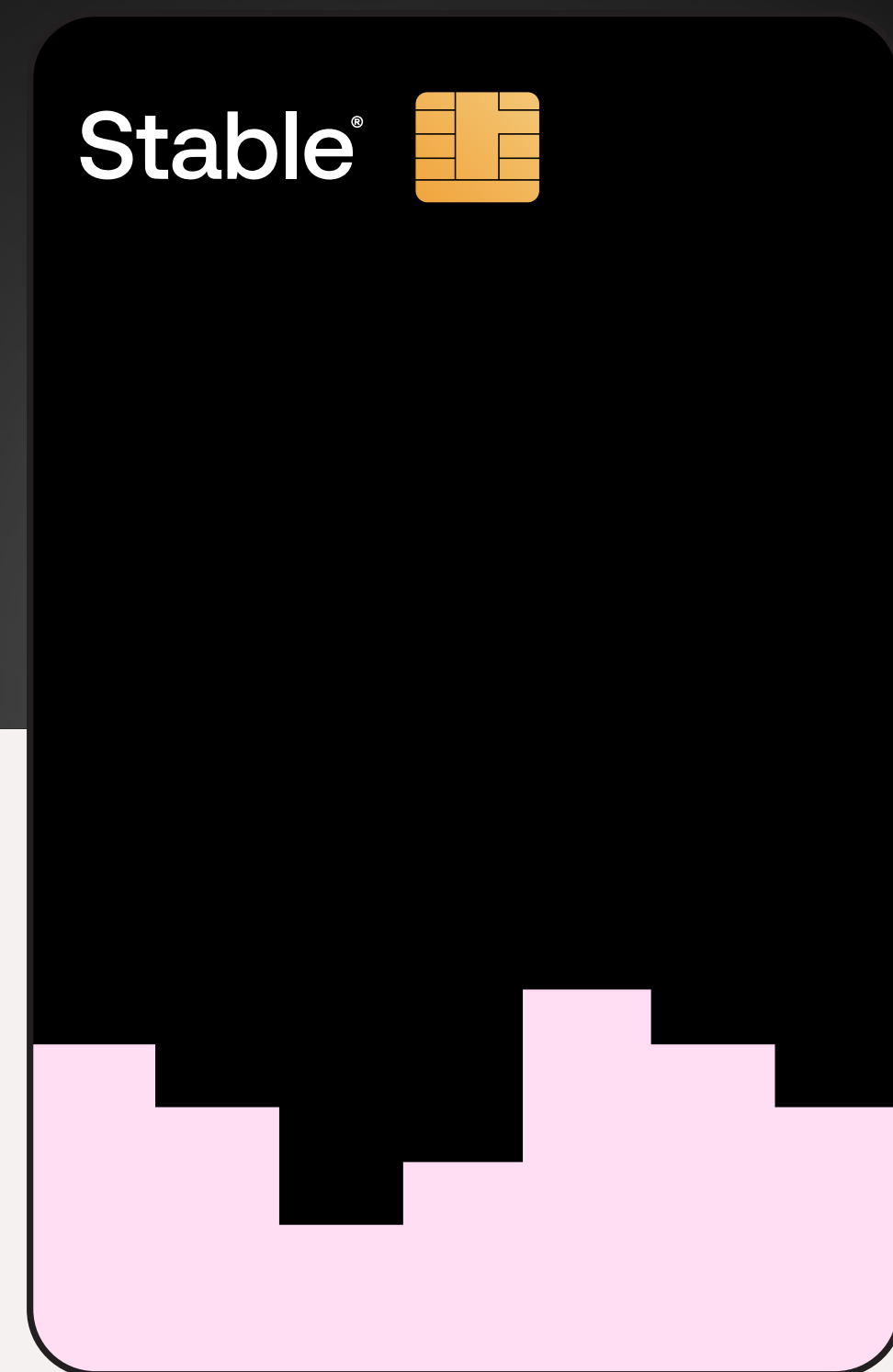
Pensando siempre en nuestros clientes, aprovechamos la tecnología que tenemos a nuestra disposición para enviar remesas, pero buscando también que los usuarios realicen transacciones en el día a día con tarjetas. Pomelo nos ayuda con esta usabilidad, ofreciendo todas las herramientas para que todos puedan hacerlo.

Team Stable, en comunicado.

”

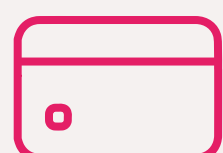
Cómo ayudamos a Stable a completar su propuesta de valor

Con nuestra solución de Cards, Stable logró desarrollar sus tarjetas de crédito con un time-to-market récord: **¡tan solo 18 días pasaron entre el kickoff del proceso y la primera transacción exitosa con la tarjeta!**



Para lograr una integración a **#VelocidadPomelo**, creamos una solución que se adaptó a las necesidades y objetivos de Stable:

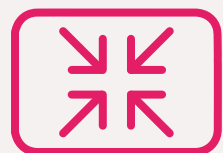
Uso del **BIN Sponsorship**



Para comenzar más rápidamente con un proceso de integración eficiente, Stable optó por nuestro [feature de BIN Sponsorship](#). Esto les permitió lanzar su tarjeta de crédito utilizando nuestras licencias de Mastercard para obtener el BIN de sus tarjetas.

BIN Sponsorship hace referencia a las [licencias](#) que permiten al cliente emitir sus tarjetas bajo nuestros acuerdos con las principales marcas del mercado. Esto agiliza significativamente el time-to-market, que suele tardar varios meses cuando el cliente elige obtener la licencia de manera directa. Además, con este diferencial, el cliente puede aprovechar todas nuestras funcionalidades ya certificadas con las banderas y expandir su negocio más rápido a otros países.

Integración tecnológica entre sistemas



En la búsqueda de *partners*, Stable tenía una prioridad clave: que el *core* tecnológico de su producto de tarjetas fuera compatible con el *framework* de su aplicación.

Con nuestra solución integrada [vía APIs](#), pudimos adaptar la propuesta a la tecnología utilizada por la empresa de modo *seamless*, lo que también contribuyó para el rápido lanzamiento de su producto.

Proceso de ajustes dinámico y flexible



Diferentes áreas de Pomelo estuvieron directamente involucradas en el proceso de desarrollo de las tarjetas: Integraciones, Producto, Ingeniería, Business Development, Finance y CX, entre otras – todas convergieron para apoyar las necesidades de Stable a lo largo del proceso.

El proyecto tuvo un ingrediente extra. Los desarrolladores de Stable (que operan fuera de Colombia) tenían una diferencia de huso horario de 10 horas. Esto podría haber significado un desafío, pero al ajustar nuestros horarios pudimos mantener canales directos en tiempos flexibles entre los equipos, manteniendo una comunicación constante. Con eso, optimizamos los *debugs*, destrabamos temas tecnológicos, ajustamos asuntos financieros pendientes y rápidamente despejamos dudas que surgían durante el proceso.

Además, al contar con [nuestra documentación completa y de fácil acceso](#), Stable pudo integrar el producto con tarjetas al *frontend* de su app con toda la información necesaria en sus manos.

Bonus track:
acceso a las
billeteras
digitales

**Apple Pay
y Google Pay**



Otro diferencial de nuestra solución para Stable, es que sus tarjetas cuentan con el *feature* de **tokenización** para poder utilizarlas en las billeteras virtuales más populares del mundo.

Los usuarios de las tarjetas de Stable ya tienen acceso a Apple Pay y, a finales del 2023, también podrán utilizar Google Pay. Esto les permitiría pagar desde sus celulares o smartwatches, además de brindarles:

- **Seguridad y privacidad:** la tokenización elimina los riesgos asociados con el robo de datos y reduce los costos asociados al fraude, brindando más tranquilidad al usuario;
- **Comodidad y practicidad:** los tokens (datos de la tarjeta que son codificados en números indescifrables) utilizados en las compras evitan que los usuarios tengan que ingresar manualmente todos los datos de la tarjeta en el caso de compras online. Eso hace que el proceso de pago sea más rápido y fluido.

“

Los servicios de Pomelo están totalmente basados en APIs, lo que nos permite conectar fácilmente las app de nuestros clientes independientemente de la tecnología que utilicen. Con Pomelo, no hay dependencia sobre los *frameworks*: todo es full API, y con eso las integraciones suceden sin complicaciones.

Jhonattan Rivera.

Nuestro Senior Integration Engineer responsable por la integración de Stable.

”

Próximos pasos

Con la tecnología moderna y regional de Pomelo, la empresa colombiana llegará antes de que termine el año a los mercados de México y Estados Unidos con sus soluciones de remesas; y está ansiosa por continuar su expansión por toda América Latina. La capacidad de replicar rápidamente su modelo de negocios en diferentes mercados y utilizar tarjetas como medio de pago le brinda una escalabilidad y un alcance excepcionales para sus soluciones.

La infraestructura tecnológica aplicada a las soluciones financieras está impulsando de manera significativa la inclusión que tanto necesita la región en la actualidad. **¡La colaboración entre Stable y Pomelo lleva la inclusión financiera de América Latina a nuevas alturas!**



“

Pomelo representa la posibilidad de escalar nuestro producto mucho más rápido. Su experiencia y también sus ganas de ampliar el mercado nos dejó ver que hay una visión de marca muy similar a la nuestra. Stable no significa quietud, buscamos movernos con pasos muy seguros. Y por eso, Pomelo nos trae firmeza para romper esas barreras.

Team Stable, en comunicado.

”

